大阪府　PMK initiative

産学官連携情報交流セミナー

「欧州のライフサイエンス企業との商談会 in 大阪 2019」事前勉強会

第1部
外国企業との事業提携の実務

第2部
ライフサイエンス企業における M&A戦略

参加無料

2019年 7月29日(月) 14：30～17：00

会場：御堂筋三井ビルディング１階　ワークスタイリング大阪本町　カンファレンス02

第１部　１４：３５～

外国企業との事業提携の実務
～外国企業と提携する際のビジネスモデルと契約のポイント

講師：**泉 仁史　氏**　イズミ国際コンサルティング　代表

第２部　１５：４５～

ライフサイエンス企業におけるM&A戦略
～M&Aの概要とライフサイエンス企業におけるM&A戦略

講師：**小林 誠　氏**　（株）テック･コンシリエ共同創業者兼COO

※ 本セミナーは「欧州のライフサイエンス企業との商談会 in 大阪 2019」の**事前勉強会**です。

商談会はここでチェック ➤➤ 大阪　欧州　商談会　2019　検索

お問合せ
NPO法人 近畿バイオインダストリー振興会議　担当：山本、梅村
ＴＥＬ：06-4963-2107　（大阪府事業受託機関）

第１部
外国企業との事業提携の実務

海外展開を検討する中小企業にとって、外国企業とWIN-WINの関係を築くことができれば、ビジネスチャンスは大きく広がります。一方で、事業提携を成功させるには、利益にシビアな外国企業を納得させるビジネスモデルや、自社の利益を確保し損失を防ぐための契約が必要不可欠です。

本セミナーでは、外国企業との提携に関する基本的な考え方や、ライセンス・共同研究開発のビジネスモデル・契約に関するポイントを分かりやすく解説します。

第2部
ライフサイエンス企業におけるM&A戦略

中小・ベンチャー企業がグローバルでの事業展開を検討する際に、大手企業へのライセンス（導出）は当然ながら、出口戦略の一つとしてM&A（事業買収と売却）を選択されるケースが増加しています。

2018年のライフサイエンス企業によるM&Aの総額は約2,000億米ドルとも言われており、今後はさらに活発になると予想されています。また特に小規模から中規模の買収が注目されています。

本セミナーでは、M&Aに関する買い手・売り手双方から見た基本的なプロセス、M&A戦略とM&A事例、留意すべき事項についてわかりやすく説明します。

プログラム

14:00～	受付開始
14:30～	開会あいさつ
14:35～	第１部　外国企業との事業提携の実務
15:35～	休憩
15:45～	第2部　ライフサイエンス企業におけるM&A戦略
16:45～	大阪府からのお知らせ、名刺交換会

対象

海外展開に関心のある
ライフサイエンス関連企業・団体等

会場

御堂筋三井ビルディング１階

ワークスタイリング大阪本町　カンファレンス02

申込み

ウェブページより申込み

※NPO法人近畿バイオインダストリー振興会議のページ

近畿バイオ　セミナー　検 索

アクセス

地下鉄御堂筋線・中央線「本町」駅より徒歩1分

大阪府大阪市中央区備後町 4-1-3　御堂筋三井ビルディング１階

定員

先着 50人

申込締切

7月25日（木）17時

参考

欧州のライフサイエンス企業との
商談会 in 大阪 2019（10/8開催）

産学官連携情報交流セミナー
（欧州のライフサイエンス企業との商談会
in 大阪 2019事前勉強会）

予告

第2回 産学官連携情報交流セミナー（欧州のライフサイエンス企業との商談会 in 大阪 2019 事前勉強会）

9月ごろ開催予定

主催

大阪府、ＰＭＫイニシアティブ

協賛

LINK-J
三井不動産株式会社

大阪 道修町 東京 日本橋
COLLABORATION PROJECT